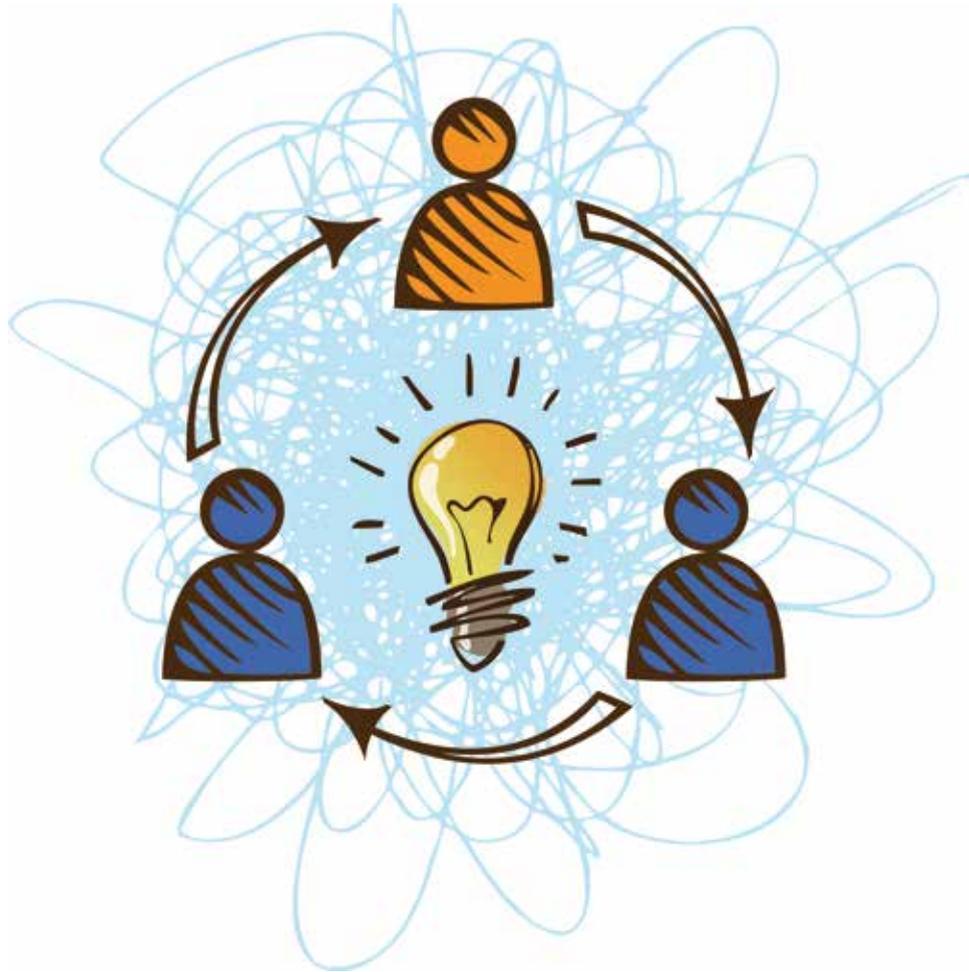


 **IFAA** & **body•LIFE**

PRÄSENTIEREN



6. Solutions

Themenkongress

24.6.2017

Wiesbaden

Dorint Pallas

6. Solutions

Themenkongress

Der beliebte Themenkongress der Fitnessbranche liefert auch in 2017 spannende Themen und eine interessante Plattform zum Netzwerken.

Wie gewohnt stehen praxisnahe Schwerpunktthemen zu Personal- und Qualitätsmanagement, Persönlichkeits- und Führungskräfteentwicklung sowie strategisches und alltägliches Marketing auf dem Programm. Durch die Themenvielfalt und verschiedenen Schwerpunkte richtet sich der eintägige Kongress sowohl an Fitnessunternehmer, deren Führungskräfte, Studio- und Abteilungsleiter als auch an interessierte Teilnehmer. Sie setzen dabei ihren individuellen Schwerpunkt!

Zuhören, austauschen oder auch einen komplett neuen Blickwinkel erhalten – dabei geht es auf der Solutions 2017!

Ihre Gastgeber



Alexander Pfitzenmeier
Geschäftsführer IFAA



Max Barth
Verlagsleiter und Chefredakteur body LIFE

Mit freundlicher Unterstützung von:



Programm: Samstag, 24. Juni 2017

9.00 - 9.30	Come Together		
9.30 - 9.45	Begrüßung durch den Veranstalter Alexander Pfitzenmeier (IFAA) und Medienpartner Max Barth (body LIFE)		
9.45 - 10.00	Kongresseinleitung durch Andreas Schmalzer: Great place to work!		
	Bitte wählen Sie sich einen der 3 Workshops / Vorträge aus:		
10.10 - 12.00	Andreas Schmalzer Wie werde ich zum besten Arbeitgeber Deutschlands?	Frieder Gamm Menschenkenntnis – mit dem richtigen Schlüssel Menschen bewegen	Niels Nagel Effektives Training – treue Mitglieder?
12.00 - 13.00	Mittagspause		
	Bitte wählen Sie sich einen der 3 Workshops / Vorträge aus:		
13.20 - 15.10	Andreas Schmalzer Mitarbeiterführung mit System	Marco Adebar Best Practice „Verkaufsstrategien“	Yannik Hoenig Der Weg zur Nachhaltigkeit: Mit digitalem Qualitätsmanagement zum einzigartigen Unternehmen!
15.10 - 15.40	Pause – Zeit zum Netzwerken		
15.40 - 16.00	Verleihung des body LIFE Club Awards		
16.00 - 16.45	Gemeinsamer Abschluss für alle Teilnehmer: Deniz Aytekin: Strategien des Sehens, Wahrnehmens und Entscheidens. Wie man unter Druck klare Entscheidungen trifft.		
Ab 16.45	Get together mit Fingerfood und Getränken		

Preise pro Person (u.a. inkl. Workshop-Unterlagen, Kaffee und Getränke während den Vorträgen, exklusives Mittags-Buffet, Getränke und Verpflegung während der Netzwerk-Pause, Fingerfood-Buffet und Getränke zum Ausklang der Veranstaltung)

Einzelbuchung (Preis pro Person)	Frühbuchertarif	bis 09.06.2017	259,00 € zzgl. MwSt.
	Normaltarif	ab 10.06.2017	299,00 € zzgl. MwSt.
Gruppenbuchung	Ab 2 Personen	5 % Rabatt	
	Ab 3 Personen	10 % Rabatt	
	Ab 4 Personen	15 % Rabatt	

Weitere Informationen und Anmeldung unter www.ifaa-solutions.de



Andreas Schmäler

Andreas Schmäler gründete 1992 die Unternehmensberatung Charisma Inhouse Coaching GmbH. Heute berät er mit seinem Team Marktführer verschiedenster Branchen, wie z. B. der Automobil-, Pharma-, Tanzschul- und Fitnessbranche. In seinem Buch „Leistungslust“ beschreibt er das von ihm entwickelte Management-Modell „Power-Unternehmen“, das schon vielen Unternehmen, Führungskräften und Mitarbeitern geholfen hat, erfolgreich zu agieren.

Wie werde ich zum besten Arbeitgeber Deutschlands?

Niedrige Krankentagequote, hohe Mitarbeiterbindung und möglichst viele Bewerbungen für das Studio. Das, verbunden mit Umsatz- und Ertragswachstum, sind die Ergebnisse eines „Great Place to Work“ Unternehmens. Wie schaffe ich durch nachhaltige Werte- und Führungskultur mein Studio in der Fitness- und Freizeitbranche dahin zu entwickeln? Genau um diese Frage geht es in diesem Workshop.

Mitarbeiterführung mit System

Nachhaltiger Spitzenerfolg entsteht durch eine systemische, klar strukturierte, verlässliche Mitarbeiterführung. Weiß der Mitarbeiter, was dem Studio wichtig ist? Woran er gemessen wird? Wie sieht die richtige Mischung aus emotionaler und strategischer Führung aus? Wie schaffe ich es, meine Mitarbeiter zu begeistern? In diesem Workshop erhalten Sie viele Tipps und Anregungen für die Optimierung Ihrer persönlichen Führungssysteme.



Deniz Aytekin

Deniz Aytekin ist FIFA- und Bundesliga-Schiedsrichter und Gründer und Gesellschafter von www.fitnessmarkt.de, der führende Marktplatz in der Fitness- und Gesundheitsbranche.

Gemeinsamer Abschluss für alle Teilnehmer:

Strategien des Sehens, Wahrnehmens und Entscheidens. Wie man unter Druck klare Entscheidungen trifft. Eine Perspektive aus dem Profisport.



Marco Adebar

Marco Adebar ist Diplomb Kaufmann und seit über 20 Jahren in der Fitnessbranche tätig. Für die IFAA ist er als Referent und Ausbilder in den Bereichen Versicherungen, Steuern, Recht und Marketing tätig und ist Experte für die Themen Scheinselbständigkeit und Rentenversicherungspflicht von Trainern. Sein Motto lautet: „Es macht mehr Sinn, eine Stunde über sein Geld nachzudenken, als einen Monat dafür zu arbeiten“. Er ist der ideale Berater zum Thema Versicherungen und Existenzgründung speziell für Trainer.

Best Practice „Verkaufsstrategien“

Fast jeder hat bereits unzählige Verkaufsschulungen gemacht und trotzdem sind nicht alle automatisch erfolgreiche Verkaufsstrategen geworden, da die Umsetzung der Strategien in der Realität viel schwieriger ist als im Schulungsraum. Das Motto lautet „Von den Besten lernen“. Welche Strategien legen die an den Tag und vor allem, wie setzen sie diese um? Im Rahmen eines Workshops werden funktionierende Strategien zusammengetragen und eine Strategie entwickelt, wie man diese umsetzen kann.



Frieder Gamm

Frieder Gamm ist zertifizierter STAB-Trainer und wendet die Methode schon viele Jahre erfolgreich im Bereich Teamentwicklung, in der Verhandlungsführung und im Umgang mit Kunden an. Er ist langjähriger Verhandlungstrainer und hat davor jahrelang im Einkauf und Vertrieb der Porsche AG gearbeitet. Als Geschäftsführer der weltweit tätigen Frieder Gamm Group GmbH, die auf das Thema Verhandlungsführung spezialisiert ist, weiß er genau, wie Menschen in bestimmten Situationen reagieren. Mit seinen Trainern coacht und begleitet er Führungskräfte und deren Mitarbeiter weltweit, gestaltet Verhandlungsworkshops und ist Referent an mehreren Hochschulen.

Menschenkenntnis – mit dem richtigen Schlüssel Menschen bewegen

Wie setze ich mein Team richtig zusammen? Wie motiviere ich es? Wie finde ich einen guten Zugang zu meinen Kunden? Welcher Typ hat welche Stressauslöser und warum geht jeder Typ anders mit Stress um? In diesem Workshop lernen Sie die vier unterschiedlichen Verhaltensmuster der STAB-Typologie kennen. Das STAB-Modell dient dazu, sich selbst und sein Gegenüber zu kennen bzw. zu erkennen und diese Erkenntnis positiv und zielorientiert zu nutzen. STAB ist als zusätzliches Werkzeug für jede professionelle Führungskraft, jeden Mitarbeiter/Teammitglied und Trainer nicht mehr wegzudenken.



Yannik Hoenig

Yannik Hoenig ist selbst Clubbetreiber und damit in seinen Seminarinhalten absolut authentisch. Er lebt in seinem eigenen Club Sportwelt Rosbach, wovon er in Vorträgen und Coachings spricht. Durch Qualitätsmanagement können unvergleichbare und unkopierbare Unternehmen entstehen, die zum Kundenmagnet werden. Die Kunst, ein QM-Konzept effektiv, emotional und nachhaltig zu gestalten, hat Yannik Hoenig in den vergangenen Jahren an über 100 Fitness- & Gesundheitsstudios im gesamten deutschsprachigen Raum in In-house-Projekten vermittelt. Er gilt als der führende QM-Experte der Branche und begeistert jährlich mehrere hundert Seminarteilnehmer.

Der Weg zur Nachhaltigkeit: Mit digitalem Qualitätsmanagement zum einzigartigen Unternehmen!

Kreativität, Emotionalisierung, Herzlichkeit, Empathie – hätten Sie diese Begriffe mit Qualitätsmanagement in Verbindung gebracht? Hätten Sie geglaubt, dass Sie mit „QM“ Ihre Kunden verführen können? Ist Ihnen bewusst, wie viel Potenzial QM in Ihren Mitarbeitern wecken kann?

Die Zeiten des verstaubten QM-Ordnern sind vorbei, denn die Digitalisierung bietet uns herausragende Möglichkeiten um Qualitätsmanagement zu entwickeln, zu kontrollieren und in die Anwendung zu bringen. Und das mit Spaß und Freude aus Sicht der Mitarbeiter.



Niels Nagel

Prof. Dr. Niels Nagel ist Experte der Fitness- und Gesundheitsbranche. Als Leiter der Geschäftsstelle des Deutschen Industrieverbandes Fitness und Gesundheit e.V. und mit 20 Jahren Erfahrung in der Unternehmensberatung ist er mit den aktuellen Entwicklungen der Fitness-Branche vertraut. Des Weiteren arbeitet er als Professor für Sports Management an der EBC Hochschule in Düsseldorf. Seine Forschungsschwerpunkte sind die Verbesserung von Gesundheitsverhalten, die Kundenbindung in der Fitness-Branche sowie der Aufbau von Präventionsstrategien.

Effektives Training – treue Mitglieder?

Mitglieder trainieren, um ihre Ziele zu erreichen. Dieser Glaubenssatz aus dem Leistungssport soll auch im gesundheitsorientierten Fitness-Training gelten. Daher fokussiert die Trainingsbetreuung die Ziele in der Hoffnung, die Mitglieder dadurch zu binden. Die Ergebnisse hinsichtlich des hohen Drop-outs in den ersten Wochen und Monaten deuten bereits darauf hin, dass diese Strategie für die Clubs nicht allzu erfolgreich ist. In diesem Workshop soll basierend auf sportwissenschaftlichen Erkenntnissen ein Perspektiv-Wechsel vorgenommen werden. Ziel ist die Entwicklung von neuen Ansätzen und Ideen, die Trainingsbetreuung in den Fitness-Clubs so weiter zu entwickeln, dass die neuen Mitglieder nachhaltiger in das Fitness-Training eingebunden werden.



Anschrift

Dorint Pallas Wiesbaden
Auguste-Viktoria-Straße 15
65185 Wiesbaden
www.dorint.com/wiesbaden
Tel. 0611 3306-0

Zimmerreservierung

Ihre Zimmerreservierung kann zu Sondertarifen unter folgendem Kontakt vorgenommen werden: **reservierung.wiesbaden@dorint.com** oder unter **Tel. 0611 3306 3306** unter dem Stichwort „IFAA“ (Begrenztes Kontingent)

Parkmöglichkeiten

Tiefgarage Dorint Pallas zum Sonderpreis von 19,00 € pro Tag

Weitere Parkmöglichkeiten in der Umgebung

Parkplätze in der Friedrich-Ebert-Allee zu 7,00 € / 10 Stunden (ca. 150 m vom Hotel)



IFAA GmbH
Essener Straße 12
D-68723 Schwetzingen
Tel: +49 (0) 6202.2751-14
Fax: +49 (0) 6202.2751-15
E-Mail: solutions@ifaa.de
www.ifaa-solutions.de